

PROGRAMME DE L'OFFRE DE FORMATION

Booster sa démarche commerciale

Objectifs pédagogiques

- Maîtriser les techniques de prospection
- Perfectionner ses compétences en négociation commerciale
- Optimiser la gestion de sa relation client
- Savoir utiliser les outils et technologies de vente (CRM, bilan de satisfaction...)

Après une analyse approfondie, nous serons en mesure de vous proposer un contenu de formation plus adapté à votre besoin



02 23 36 00 06



contact@inovaction-formation.com



233 rue de Chateaugiron
35000 RENNES